M&A - Unterstützung

Sie wollen anorganisch wachsen? Sie suchen ein Beteiligungs- oder Kaufobjekt, einen Käufer oder Investitionskapital? Dabei können wir helfen. Wir verfügen über ein profundes Netzwerk an Branchenkontakten und Investoren. Wir unterstützen Sie und Ihr Team im Targeting, bei Innovationsbewertungen, Industrie Due Diligence und im Rahmen von Post Merger Integration Projekten.

Unsere Leistungen:

Investorensuche

- Suche von Investoren bzw. Beteiligungskapital
- Besorgungen und Beantragung von Investitionskapital von Business Angels/Privat Investoren, PE- und VC Fonds

Marktanalysen und Markt Screening

- Analyse und Bewertung von Zielmärkten hinsichtlich Marktteilnehmern, Marktpotential, Marktentwicklung sowie über etablierte Produkte und Lösungen

Target Scouting

- Bereitstellung einer Longlist geeigneter Unternehmen im Zielmarkt
- Suche nach Kaufinteressenten bzw. geeigneten Investoren
- Bereitstellung von vergleichbaren Kurzprofilen über potentielle Unternehmen
- Organisation und Moderation von Erstkontakt-Gesprächen

Vorqualifizierung von Zielunternehmen

- Zusammenstellung der wesentlichen Unternehmenskennzahlen
- Durchführung einer Kurzanalyse zur Bewertung von: interne Organisation, Leistungsportfolio, Innovationsgrad, Zukunftsfähigkeit, Marktpositionierung der Unternehmen
- Kurzbewertung des Innovations- und Digitalisierungsgrads

Projektkoordination über den gesamten Geschäftsprozess*

- Vorbereitung bzw. Bewertung von Verkaufspräsentationen oder vertragsbegleitenden Unterlagen (NDA, LOI, IM, Vorverträge)
- Organisation und Moderation von Meetings
- Projektkoordination und -kommunikation zu den Stakeholdern

*ausgeschlossen sind hierbei Steuer- und Finanzrechtliche Beratungen sowie die Durchführung von DDs

Projektkoordination Post Merger Integration

- Redundanzbewertung
- Technologie- und Wissenstransfer zwischen den Partnern
- Workshops zum erfolgreichen Teaming
- Unterstützung zur Abwicklung arbeitsrechtlicher Sachverhalte

Unser weiteres Portfolio:

- Interims- und Projektmanagement
- Beiratsmandate und Board Beratung
- Geschäftsentwicklung
- Vermittlung von Projekt und Technologiepartnern

Konditionen und Rahmenbedingungen:

Unsere Beauftragung erfolgt aufwandsabhängig im Rahmen von Dienstleistungsverträgen bzw. durch Fixpreisangebote. Alle Themen können kombiniert oder einzeln beauftragt werden. Wir behalten uns vor, einige Leistungsmodule zusammen mit Kooperationspartnern umzusetzen. Das Angebot gilt nur für den DACH-Wirtschaftsraum.

Unser Kontakt:

Power2Progress
Leopoldstrasse 244
80937 München
Tel: 0049-(0)89-208039251
Web: info@power2progress.de