

Post Merger Integration

Post Merger Integration – Erfolgsfaktor und Nagelprobe für Transaktionen

Der Post Merger Integrationsprozess stellt einen wesentlichen Schüsselfaktor für das erfolgreiche Gelingen einer Transaktion dar. Häufig müssen Prozesse und Strukturen vereinheitlicht oder sogar Geschäftsbereiche zusammengelegt werden. Change Management dient dabei als wichtiger Katalysator im Projektmanagement.

Eine frühzeitige und vorausschauende 360° Planung muss somit sicherstellen, dass alle Aufwandstreiber berücksichtigt sind und das avisierte Effizienzpotential im Budget erreicht werden kann.

Gerne unterstützen wir Sie und ihr Team bei den anstehenden Herausforderungen durch:

Unsere Leistungen:

Integrationsstrategie

- ◆ Durchführung von Workshops zur Erarbeitung und Festlegung von Zielen (Erwartungshaltung), Erfolgskriterien und Integrationsrisiken

Integrationsplanung

- ◆ Festlegung von Arbeitspaketen für die Schlüsselbereiche wie z. B. IT, HR, Einkauf, FI/Co, Operations,
- ◆ Ressourcenplanung
- ◆ Priorisierung und Meilensteinplanung der Arbeitspakete

Projekt Koordination und Controlling

- ◆ Durchführung der Projektplanung
- ◆ Ressourcen-, Fortschritts- und Kostencontrolling
- ◆ Stakeholder Kommunikation
- ◆ Unterstützung zur Umsetzung arbeitsrechtlicher Maßnahmen

Synergie- und Effizienz Management

- ◆ Bewertung von Redundanzen und Synergiepotential
- ◆ Realisieren von Skaleneffekten
- ◆ Umsetzung von Effizienzmaßnahmen
- ◆ Technologie- und Wissenstransfer zwischen den beteiligten Partnern

Change- und Kommunikationsmanagement

- ◆ Durchführung von Teaming Workshops
- ◆ Erarbeitung einer neuen gemeinsamen Leitkultur
- ◆ Aufsetzen einer Kommunikationsplanung für interne und externe Stakeholder
- ◆ Krisencoaching von Mitarbeitern

Unser weiteres Portfolio:

- Interims- und Projektmanagement
- Beiratsmandate und Board Beratung
- Geschäftsentwicklung
- Vermittlung von Projekt- und Technologiepartnern

Konditionen und Rahmenbedingungen:

Unsere Beauftragung erfolgt aufwandsabhängig im Rahmen von Dienstleistungsverträgen bzw. durch Fixpreisangebote. Alle Themen können kombiniert oder einzeln beauftragt werden. Wir behalten uns vor, einige Leistungsmodule zusammen mit Kooperationspartnern umzusetzen. Das Angebot gilt nur für den DACH-Wirtschaftsraum.

Unser Kontakt:

Power2Progress
Leopoldstrasse 244
80807 München
Tel: 0049-(0)89-208039251
Web: info@power2progress.de